

【进出口货物贸易综合实验】

【Comprehensive Practice Of Import and Export Trade】

一、基本信息

课程代码：【1065008】

课程学分：【3】

面向专业：【国际经济与贸易】

课程性质：【专业必修课】

开课院系：商学院经济贸易系

使用教材：

教材【Simtrade 外贸实习平台指导书】【POCIB 国际贸易从业技能综合实训平台指导书】

参考书目：【进出口贸易实务教程（第七版），吴百福，徐小微，格致出版社，上海人民出版社，2015年1月第1版】

【国际贸易术语解释通则®2010（Incoterms® 2010），国际商会编写，中国国际商会/国际商会中国委员会组织编译，中国民主法治出版社，2011年1月第1版】

【UCP600 ICC 跟单信用证统一惯例（2007年修订本），国际商会，中国民主法治出版社 2006年11月第1版】

课程网站网址：

先修课程：【国际贸易实务 2060056（4）；外贸英语函电 2060269（4）；外贸单证制作 2060200（2）；会计学 2060074（3）；财务管理 2060006（3）；国际市场营销 2060408（2）；国际商务谈判 2060060（2）】

二、课程简介

本课程是将所学专业课程系统化、完整化、综合化的实践课程，有针对性地培养学生综合应用所学知识和技能的能力，提高处理综合业务问题的能力。通过本课程的学习，让学生学会国际货物买卖实务知识的运用，整合进出口货物贸易流程，从建立公司、市场调研到业务善后，切身体会到国际贸易中不同当事人面临的具体工作与他们之间的互动关系，再利用 Simtrade 外贸实习平台模拟外贸公司的日常运营管理，全面了解真实工作环境，全面、系统、规范地掌握从事进出口贸易的主要操作技能，最后用 POCIB 国际贸易从业技能综合实训平台进行自由交易，在接近全真的环境中掌握国际货物贸易综合应用能力，为学生从模拟——模仿——真实贸易打基础，尽可能缩小或消除学校培养的人才与企业岗位需求的差距。

本课程设计理念是以学生为主体，以项目任务作为载体进行能力综合实验，实行“教、学、做”一体化课程教学，课程教学和评价由校内教师和企业专家共同完成。

因此，要求学生在学习本课程之前应修完国际贸易、国际贸易实务、国际市场营销、国际商务谈判、外贸单证操作、外贸英语函电等专业课程。

三、选课建议

本课程适合国际经济与贸易专业三年级或四年级的学生，学生应学完相应的专业课程。

四、课程与专业毕业要求的关联性

专业毕业要求	关联
LO11：理解他人的观点，尊重他人的价值观，能在不同场合用书面或口头形式，与国内外客户、	●

不同部门的工作人员进行顺畅的沟通，建立、保持和发展一种友好的可持续的业务关系。	
LO21：学生能根据环境需要确定自己的学习目标，并主动地通过搜集信息、分析信息、讨论、实践、质疑、创造等方法来实现学习目标。	
LO31：国际货物贸易能力：能够运用国际贸易专业知识、专业理论和相关的法律与惯例，开拓国际市场，与目标客户建立业务关系，签订国际货物贸易合同，并完成合同的履行和善后。	●
LO32：跨境平台运营能力：能够跟踪分析公司产品运营行为转化数据和行为数据，准确识别市场需求和发展趋势，不断优化运营手段和运营规则，做出合理的管理决策。	
LO33：国际商务谈判能力：能够在平等互利的基础上，通过不同渠道搜集客户信息，运用一定谈判策略和谈判技巧，争取合作条件，达到双方满意的目的。	
LO34：经济计量分析能力：能够基于了解社会总体和单个经济单位的经济行为及其成果，以及各变量之间相互关系，对实际经济问题初步进行定性和定量描述与分析，并初步预测经济发展趋势。	
LO35：外汇及商品风险防范能力：能够识别国际贸易中的外汇收支风险、商品交易过程的风险以及资金风险，并能采取合理措施进行最大化的风险防范。	
LO41：遵守纪律、守信守责；具有耐挫折、抗压力的能力。（“责任”为我校校训内容之一）	●
LO51：同群体保持良好的合作关系，做集体中的积极成员；善于从多个维度思考问题，利用自己的知识与实践来提出新设想。	
LO61：具备一定的信息素养，能收集、筛选、分类、统计和汇总相关信息，并能在工作中应用信息技术解决问题。	
LO71：愿意服务他人、服务企业、服务社会；为人热忱，富于爱心，懂得感恩（“感恩、回报、爱心”为我校校训内容之一）	
LO81：具有基本的外语表达沟通能力与跨文化理解能力，有国际竞争与合作的意识，能够基于国际经济、投资理论，评价企业的跨国行为可行性。	

备注：LO=learning outcomes（学习成果）

五、课程目标/课程预期学习成果

序号	课程预期学习成果	课程目标 (细化的预期学习成果)	教与学方式	评价方式
1	L0112	对公司、产品、业务洽谈、签约、履约等资料收集做成 PPT，小组讨论用英语介绍公司、产品、业务洽谈、签约、履约。	项目任务引领法、小组讨论、PPT 展示	完整展示一单出口业务
2	L0312	进出口交易磋商和合同签订中用英语独立流畅地撰写完成询盘、发盘、还盘及接受函的书写。	项目任务引领法	进出口业务操作评分
3	L0313	进出口交易磋商和合同签订中进出口报价、换汇成本和盈亏核算，正确填写出口预算表以及进口预算表。	项目任务引领法	进出口业务操作评分
4	L0315	进出口合同的履行过程不同环节中，对于改证函、商业发票、装箱单、托运单、投保单、进出境报检单、进出口报关单等贸易单证的缮制，并完成合同履行。	项目任务引领法	进出口业务操作评分

--	--	--	--	--

六、课程内容

序号	项目	工作任务	技能要求	知识要求	项目质量标准	课时
1	进出口交易前的准备	公司和产品英文介绍	<ul style="list-style-type: none"> 能流利地用英语介绍公司； 能对产品进行合理评价，并运用英语介绍产品，挖掘产品亮点，突出产品特色。 	<ul style="list-style-type: none"> 知道贸易公司的设立程序； 能运用产品的描述要点及英语表达； 	公司和产品的介绍合理且有吸引力，能够突出产品亮点。	6
2	进出口交易磋商和合同签订	交易磋商	<ul style="list-style-type: none"> 能通过网络等方式寻找到目标客户； 用英语独立流畅地撰写完成询盘、发盘、还盘及接受函的书写； 能正确核算报价、还价及盈亏核算。 	<ul style="list-style-type: none"> 知道各种英文函电的基本格式和内容； 理解 FOB/CFR/CIF/FCA/CPT/CIP 贸易术语价格核算过程以及不同贸易术语价格之间的换算； 学会运用进出口盈亏核算方法。 	交易磋商信函格式规范、内容简洁、准确、完整。报价、还价及盈亏核算准确。	6
		合同签订	<ul style="list-style-type: none"> 能根据交易磋商的条件拟定英文进出口合同。 	<ul style="list-style-type: none"> 理解合同中品质条款、数量条款、价格条款、支付条款、运输条款、商检条款及争议处理条款的内容。 	合同条款完整、正确、具有可操作性。	4
3	进出口合同的履行	信用证业务	<ul style="list-style-type: none"> 能根据合同条款缮制开证申请书，把合同中的相关条款合理转化为开证申请书中的单据要求； 能够根据合同审核信用证条款，并撰写改正函。 	<ul style="list-style-type: none"> 理解信用证的审核方法及修改要点； 学会运用“单证一致、单单一致”审单原则； 理解软条款； 理解改证函撰写方法。 	开证申请书内容与合同条款一致；改证函内容正确。	6
		备货与租船订舱	<ul style="list-style-type: none"> 能与工厂签订正确的买卖合同； 能根据信用证条款正确缮制托运 	<ul style="list-style-type: none"> 知道国内合同的格式及内容要求； 运用托运单的缮制要点及订舱程 	国内合同条款完整、内容正确；托运单填写正	6

		单，办理租船订舱事宜。	序。 ● 理解托运单中发货人、收货人及被通知人在运输中的关系。	确。	
	出口报检与报关	<ul style="list-style-type: none"> ● 能正确缮制相关单据向检验机构办理检验手续。 ● 能向海关办理备案及报关手续。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 学会运用制作出境货物报检单、商业发票、装箱单、出口货物报关单的要点。 ● 理解报检和报关在业务流程中的重要地位。 	出境货物报检单、商业发票、装箱单、出口货物报关单等单据缮制正确报检和报关程序操作无误。	4
	办理保险	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够根据信用证要求合理选择保险险别，缮制投保单，正确计算保险金额。 ● 能准备商业发票、装箱单和投保单向保险公司办理保险。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 知道我国海洋运输货物保险的险别与条款。 ● 理解办理保险的流程； ● 理解制作货物运输保险投保单要点； ● 理解保险单中被保险人和投保加成的作用； ● 学会运用投保单中保险金额和保险费的计算。 	投保单缮制正确；办理保险程序无误。	4
	装船出运与结汇	<ul style="list-style-type: none"> ● 能换取海运提单，制作装运通知并向进口商发送，进口商接收装运通知； ● 根据信用证要求缮制结汇所用单据，原产地证书、汇票等。 ● 能按照“单证一致，单单一致”原则审核单据。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 知道换取海运提单程序； ● 理解海运提单的签发日期和信用证中的装运期、交单期、有效期之间的逻辑关系。 ● 理解信用证对结汇单据的要求。 ● 运用审单方法进行审单。 	结汇单据正确无误，单单一致，单证一致。	4
	出口退税	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够准备相关单据向国税局办理退税手续 	<ul style="list-style-type: none"> ● 理解办理退税所需单据。 	办理退税手续程序正确。	2
	进口报	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够准备相关 	<ul style="list-style-type: none"> ● 理解进口报检 	进口报检单、	6

		检、报关与提货	单据向检验机构办理检验手续，向海关办理进口报关； ● 能够办理提货手续。	单、进口报关单缮制要点； ● 运用办理提货程序办理提货。	进口报关单缮制正确；办理提货程序无误。	
--	--	---------	---	---------------------------------	---------------------	--

七、课内实验名称及基本要求

序号	实验名称	主要内容	实验时数	实验类型	备注
1	公司和产品英文介绍	<ul style="list-style-type: none"> ● 能流利地用英语介绍公司； ● 能对产品进行合理评价，并运用英语介绍产品，挖掘产品亮点，突出产品特色。 	4	设计型	
2	交易磋商	<ul style="list-style-type: none"> ● 能通过网络等方式寻找到目标客户； ● 用英语独立流畅地撰写完成询盘、发盘、还盘及接受函的书写； ● 能正确核算报价、还价及盈亏核算。 	4	设计型	
3	合同签订	<ul style="list-style-type: none"> ● 能根据交易磋商的条件拟定英文进出口合同。 	4	验证型	
4	信用证业务	<ul style="list-style-type: none"> ● 能根据合同条款缮制开证申请书，把合同中的相关条款合理转化为开证申请书中的单据要求； ● 能够根据合同审核信用证条款，并撰写 	4	设计型	
5	备货与租船订舱	<ul style="list-style-type: none"> ● 能与工厂签订正确的买卖合同； ● 能根据信用证条款正确缮制托运单，办理租船订舱事宜。 	4	验证型	
6	出口报检与报关	<ul style="list-style-type: none"> ● 能正确缮制相关单据向检验机构办理检验手续。 ● 能向海关办理备案及报关手续。 	2	验证型	
7	办理保险	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够根据信用证要求合理选择保险险别，缮制投保单，正确计算保险金额。 ● 能准备商业发票、装箱单和投保单向保险公司办理保险。 	2	验证型	

8	装船出运与结汇	<ul style="list-style-type: none"> ● 能换取海运提单，制作装运通知并向进口商发送，进口商接收装运通知； ● 根据信用证要求缮制结汇所用单据，原产地证书、汇票等。 ● 能按照“单证一致，单单一致”原则审核单据。 	4	验证型	
9	出口退税	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够准备相关单据向国税局办理退税手续 	2	验证型	
10	进口报检、报关与提货	<ul style="list-style-type: none"> ● 能够准备相关单据向检验机构办理检验手续，向海关办理进口报关； ● 能够办理提货手续。 	3	验证型	
11	综合实操	<ul style="list-style-type: none"> ● 进出口业务流程综合实操 	15	验证型	
		合计	48		

八、评价方式与成绩

总评构成(全X)	评价方式	占比	评测的毕业要求/指标点编号
X1	进出口货物贸易综合实验(pocib)系统成绩	50%	LO312/ LO313/ LO315
X2	进出口货物贸易综合实验(simtrade)系统成绩	40%	LO112
X3	平时表现(课堂回答问题、参与讨论、考勤情况、课堂听讲是否认真等)	10%	L0331/L0332

撰写人：刘美霞

系主任审核：

刘 晓 辉

时间：2023.2.18

时间：2023.2.20