

## 【国际贸易实务】

### 【International Trade Practice】

#### 一、基本信息

课程代码:【2060057】

课程学分:【3】

面向专业:【电子商务】

课程性质:【必修课】

开课院系: 商学院经济贸易系

使用教材: 教材【进出口贸易实务教程(第八版) 吴百福 徐小微 格致出版社 上海人民出版社 2020年7月第1版】

参考教材【国际贸易实务(第六版) 黎孝先 王健 对外经济贸易大学出版社 2017年2月第6版】

【国际贸易单证实务(第三版), 吴国新、李元旭编著, 清华大学出版社, 2012年8月第3版】

网络资料【中华人民共和国商务部网站([www.mofcom.gov.cn](http://www.mofcom.gov.cn))】

【中华人民共和国海关总署网站([www.customs.gov.cn](http://www.customs.gov.cn))】

【福步外贸论坛(<http://bbs.fobshanghai.com>)】

参考文献【《对外经贸实务》期刊, 中国国际贸易学会主办】

【《国际贸易》期刊, 中国商务出版社主办】

#### 二、课程简介

本课程研究国际间货物买卖的有关理论和实际业务, 是一门法律惯例与业务技术相结合、理论与实际相结合的应用性很强的课程。本课程介绍了国际货物买卖的完整业务流程, 包括交易磋商、合同签订和合同履行。在每一个业务环节, 介绍了必须具备的专业知识和基本理论, 以及必须掌握的相关法律、法规与国际惯例, 并有针对性地培养学生的专业操作能力, 在此基础上培养学生的分析、研究和解决进出口贸易实际问题的能力。学生学完本课程, 应熟悉一笔出口货物或进口货物贸易业务的基本流程, 具备初步分析和解决国际货物贸易问题的能力。

本课程在电子商务专业中属于专业必修课程, 是一门培养学生国际货物贸易实际应用能力的核心课程。

#### 三、选课建议

本课程适合电子商务专业二、三年级学生。

#### 四、课程与专业毕业要求的关联性

专业毕业要求	关联
L011: 理解他人的观点, 尊重他人的价值观, 能在不同场合用书面或口头形式、清晰流畅的表达自己的观点, 并进行有效沟通。	●
L021: 学生能根据自身发展需要、电商行业发展需要, 确定自己的学习目标, 并主动地通过搜集信息、分析信息、讨论、实践、质疑、创造等方法来实现学习目标。	
L031: 熟悉管理、经济、会计、财务等知识, 具有电子商务项目管理能力。	
L032: 熟悉电子商务发展情况, 具备网店项目策划、推广、运营和实施能力。	
L033: 具有系统分析能力和电子商务网站规划、设计、建设与维护能力。	
L034: 能够对商务数据进行分析与应用。	
L035: 熟悉跨境电子商务的环境、风险, 能够从事跨境电商的相关活动。	●
L041: 遵守纪律、守信守责; 具有耐挫折、抗压力的能力。(“责任”为我校校训内容之一)	
L051: 同群体保持良好的合作关系, 做集体中的积极成员; 善于从多个维度思考问题, 利用自己的知识与实践来提出新设想。	
L061: 具备信息素养, 能够熟练操作常用办公软件, 并能在工作中应用信息技术解决问题。	
L071: 愿意服务他人、服务企业、服务社会; 为人热忱, 富于爱心, 懂得感恩(“感恩、回报、爱心”为我校校训内容之一)	
L081: 具有外语表达沟通能力与跨文化理解能力, 能够阅读专业外文资料, 有国际竞争与合作的意识。	●

## 五、课程目标/课程预期学习成果

序号	课程预期学习成果	课程目标	教与学方式	评价方式
1	L011	能够在课堂上正确表达自己的思路和观点。	课堂回答问题情况	平时表现
2	L035	学会合同条款的签订, 包括商品、国际贸易术语、运输、保险、货款结算、检验、索赔、不可抗力及仲裁等; 能够进行出口报价、核算出口换汇成本、出口盈亏; 学会交易磋商程序、签订合同及合同履行环节。	讲授、问题本位教学法、探究教学法、讨论教学法。	实验评价、纸笔测验、期末考试
3	L081	能用英语进行合同交易磋商。	讨论教学法	期末考试、平时表现

## 六、课程内容

### 第1单元 绪论

理论课时 2 实践课时 0

教学内容：

- 1.1 本课程教学内容和教学要求的介绍
- 1.2 国际贸易的特点
- 1.3 进出口贸易商订和履行的简要程序
- 1.4 国际货物买卖合同使用的法律与惯例

知识要求：

- ①知道本课程的学习任务和学习方法；
- ②理解商品进出口业务运作的主要环节；
- ③知道有关国际货物买卖合同所涉及的法律、国际惯例及国际公约。

能力要求：

- ①能够描绘一笔出口业务和一笔进口业务的流程图。

教学重点：

有关国际货物买卖合同所涉及的法律、国际惯例及国际公约；商品进出口业务运作的主要环节。

### 第2单元 商品的品名、品质、数量与包装

理论课时 4 实践课时 0

教学内容：

- 2.1 商品的品名和品质
- 2.2 商品的数量
- 2.3 商品的包装
- 2.4 国际贸易合同中的标的物条款

知识要求：

- ①知道规定品名条款的注意事项；
- ②理解合同中约定品质的方法；
- ③知道品质机动幅度和品质公差表示方法；
- ④理解数量的计算方法及数量机动幅度规定方法；
- ⑤知道商品包装的种类；
- ⑥知道商品包装的标志；
- ⑦理解合同中标的物的品质、数量、包装条款的规定方法；

能力要求：

- ①能够根据交易标的实际情况，运用合适的方法表示商品品名、品质、数量及包装。
- ②能根据实际要求制作运输标志即唛头。

教学重点：

合同中约定品质的方法；品质机动幅度和品质公差；数量的计算方法；数量机动幅度；包装的标志。

### 第3单元 国际贸易术语

理论课时 8 实践课时 0

教学内容：

- 3.1 贸易术语的含义与作用

注：教学大纲电子版公布在本学院课程网站上，并发送到教务处存档。

3.2 有关贸易术语的国际惯例

3.3 《INTOTERMS 2020》对贸易术语的解释

3.4 贸易术语的选用

知识要求:

- ①知道贸易术语的含义, 有关贸易术语的国际惯例;
- ②理解《INCOTERMS 2020》对 11 种主要贸易术语的买、卖双方责任、费用、风险划分的解释;
- ③理解常用贸易术语 FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP 的价格构成。
- ④评价 FOB、CFR、CIF 贸易术语的异同。评价 FCA、CPT 和 CIP 贸易术语的异同

能力要求:

- ①能够根据业务实际需要, 选择合适的贸易术语。
- ②能够运用常用贸易术语 FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP 的知识点, 分析业务案例。

教学重点:

《INTOTERMS® 2020》对六种主要贸易术语 (FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP) 的解释及其在实践中运用应注意的问题。

教学难点:

FOB、CFR、CIF 贸易术语下买卖双方责任、费用、风险划分及价格构成。选择合适的贸易术语。

**第 4 单元 国际贸易运输**

**理论课时 4**

**实践课时 2**

教学内容:

- 4.1 交货时间和地点
- 4.2 运输方式
- 4.3 运输单据

知识要求:

- ①知道海洋运输和其他各种运输方式的基本知识;
- ②理解海运运费、航空运费的计费标准;
- ③理解海运班轮提单的性质、作用以及主要种类;
- ④知道海运以外其他运输方式运输单据的性质和作用;
- ⑤评价买卖合同中的装运条款的基本内容。

能力要求:

- ①能根据业务实际情况, 选择合适的运输方式, 确定合理的交货时间和地点。
- ②会计算海运运费 (班轮: 散货运输和集装箱运输) 和航空运费。
- ③能看懂海运提单。
- ④能够对 FOB 和 CFR 贸易术语之间价格转换; 能够对 FCA 和 CPT 贸易术语之间价格转换。
- ⑤能够分析国际货物运输案例。
- ⑥能签订恰当的合同国际货物运输条款。

教学重点:

海运运费 (班轮: 散货运输和集装箱运输) 的计算; FOB 和 CFR 贸易术语之间、FCA 和 CPT 贸易术语之间价格转换; 海运班轮提单的内容。

教学难点:

海运运费的计算。

### 第5单元 国际贸易运输保险

理论课时 4 实践课时 2

教学内容:

- 5.1 货物运输保险保障的范围
- 5.2 我国海洋运输货物保险的险别与条款
- 5.3 伦敦保险业协会海运货物保险条款
- 5.4 合同中的保险条款

知识要求:

- ①理解货物运输保险的风险、损失和费用的概念;
- ②知道中国保险条款(海运、陆运、空运和邮运);
- ③知道伦敦协会货物保险条款;
- ④知道保险金额、保险费的含义及计算方法。
- ⑤分析买卖合同中保险条款的规定方法;
- ⑥理解保险单据的作用、格式和内容;

能力要求:

- ①会计算保险金额和保险费。
- ②能够根据业务实际选择合适的保险险别。
- ③能看懂保险单据。
- ④能够对 CFR、CIF 贸易术语之间价格转换;能够对 CPT 和 CIP 贸易术语之间价格转换。
- ⑤能够分析海运保险案例。
- ⑥能够签订恰当的合同国际货物运输保险条款。

教学重点:

我国《海洋运输货物保险条款》和险别;保险单据;保险金额和保险费计算公式;CFR、CIF 贸易术语之间、CPT 和 CIP 贸易术语之间价格转换。

情感目标:

赞同为货物投保的理念,遵守最大诚信原则投保。一旦货物出险,能够客观地、实事求是地提供索赔材料索赔。

教学难点:

保险金额及保险费计算。

### 第6单元 国际贸易商品的价格

理论课时 4 实践课时 2

教学内容:

- 6.1 国际贸易商品的作价方法
- 6.2 进出口商品价格的构成
- 6.3 常用贸易术语的价格换算
- 6.4 出口成本核算与佣金和折扣
- 6.5 国际贸易合同中的价格条款

知识点:

- ①知道国际贸易商品的常用作价方法;
- ②知道佣金及折扣的含义及计算方法;
- ③评价合同中价格条款的规定方法;
- ④理解出口商品换汇成本的含义, 分析计算方法;
- ⑤理解进出口盈亏核算的含义, 分析核算方法。

能力要求:

- ①会计算佣金及折扣, 以及含佣价和净价。
- ②能够对 FOB、CFR、CIF、CIFC 之间价格进行转换; FCA、CPT、CIP、CIPC 之间价格进行转换。
- ③根据提供的资料报出出口 FOB、CFR、CIF 和 CIFC 价格, 以及出口 FCA、CPT、CIP 和 CIPC 价格。
- ④能够根据所提供的业务资料, 计算出口商品换汇成本, 核算盈亏。
- ⑤能够根据业务实际情况, 签订恰当的单价及总金额条款。

教学重点:

六种常用贸易术语的价格构成及相互之间价格换算; 出口报价、换汇成本和盈亏核算; 价格条款。

教学难点

出口报价、出口换汇成本和盈亏核算

### 第 7 单元 国际贸易货款的结算

理论课时 8

实践课时 0

教学内容:

- 7.1 支付工具
- 7.2 汇付和托收
- 7.3 信用证
- 7.4 银行保证书和备用信用证
- 7.5 不同结算方式的选择使用
- 7.6 合同中的支付条款

知识要求:

- ①知道汇票、本票和支票的定义、内容、种类及其使用;
- ②理解汇付的特点、方式及其在实践中的使用;
- ③知道托收的种类、特点和相关国际惯例(《托收统一规则》(URC522)), 分析其利弊;
- ④理解信用证的定义、主要当事人及基本收付程序;
- ⑤分析信用证主要内容, 评价信用证的特点;
- ⑥知道国际惯例(《跟单信用证统一惯例》(UCP600))和种类;
- ⑦知道银行保证书和备用信用证的含义、性质及用途;
- ⑧理解信托收据(Trust Receipt,简称 T/R)的性质及其使用;
- ⑨知道避免出口收汇风险的方法——出口保理和出口信用保险的含义、基本做法及其特点;

能力要求:

- ①能看懂汇票。

注: 教学大纲电子版公布在本学院课程网站上, 并发送到教务处存档。

- ②能够根据业务实际情况选择恰当的收付方式，并学会签订合同中相应的支付条款。
- ③能够分析托收、信用证相关案例。
- ④能依据国际货物买卖合同，初步审核信用证。
- ⑤能够审核海运提单、海运保险单是否与信用证条款相符。

教学重点：

汇票的种类及其使用；T/T方式及其在实践中的使用；托收的种类及收付程序；信用证的基本收付程序、主要内容、特点和种类；收付方式的选用和合同中的支付条款。

情感要求：

遵守合同规定，按时支付货款。

教学难点：

信用证内容、特点及信用证审核。

### 第8单元 检验、索赔、不可抗力和仲裁

理论课时 2 实践课时 0

教学内容：

- 8.1 货物的检验
- 8.2 索赔
- 8.3 不可抗力
- 8.4 仲裁

知识要求：

①知道检验的时间和地点的规定，理解我国商检机构的主要工作及其法定检验，分析商检条款的主要内容；

- ②分析违约的法律责任，索赔条款的类型及其运用；
- ③理解不可抗力的含义及其法律后果，不可抗力条款的规定方法和援引不可抗力条款应注意的事项；
- ④理解仲裁协议的作用及形式，仲裁条款的基本内容，仲裁地点的规定方法以及仲裁裁决的执行；
- ⑤知道联合国《承认与执行外国仲裁裁决公约》的基本内容；

能力要求：

- ①学会选择合适的检验机构。
- ②对贸易争议能提出合理的索赔或做出理赔的意见。
- ③能够签订恰当的合同检验、索赔、不可抗力和仲裁条款。
- ④能够分析国际贸易中不可抗力案例。
- ⑤综合运用所学知识和理论，初步分析国际贸易仲裁案件。

教学重点：

检验的时间和地点的规定；违约的法律责任；索赔的类型；不可抗力的法律后果；仲裁协议的作用；仲裁地点的规定方法以及仲裁裁决的执行

### 第9单元 国际货物买卖合同的商订

理论课时 2 实践课时 2

教学内容：

- 9.1 国际货物买卖合同的特点
- 9.2 国际货物买卖合同的订立程序

## 9.3 国际货物买卖合同的内容

## 9.4 国际货物买卖合同的成立条件

知识要求:

- ①知道交易磋商的一般程序,综合《公约》对发盘和接受的法律规定;
- ②评价合同有效成立的条件;
- ③分析国际货物买卖合同或确认书的基本内容;

能力要求:

- ①运用所学的《公约》条款,分析合同是否成立。
- ②能够签订条款严谨的国内购销合同和国际货物买卖合同。

教学重点:

交易磋商的一般程序;发盘和接受的法律规定;买卖合同的形式;书面合同的内容和签订。

**第 10 单元 进出口合同履行****理论课时 2 实践课时 0**

教学内容:

## 10.1 出口合同履行

## 10.2 进口合同履行

知识要求:

- ①理解《公约》规定买卖双方的基本义务;
- ②综合分析出口合同履行的基本环节及其内容;
- ③综合分析进口合同履行的基本环节及其内容;

能力要求:

能够理顺 CIF (或 CIP)、CFR (或 CPT) 或 FOB (或 FCA) 贸易术语与 D/P、L/C 或 T/T 收付方式任意组合履行出口或进口合同程序。

教学重点:

出口合同履行的基本环节及其内容;进口合同履行的基本环节及其内容。

**七、课内实验名称及基本要求**

序号	实验名称	主要内容	实验时数	实验类型	备注
1	计算运费	根据业务资料,计算海运散货、集装箱货物运费以及航空运费。能够进行 FOB 和 CFR、FCA 和 CPT 两组贸易术语之间的出口报价变换。	2	综合型	
2	计算保险费	根据业务背景资料,计算保险金额和保险费。能够进行 FOB、CFR 和 CIF 贸易术语之间出口报价变换,以及 FCA、CPT 和 CIP 贸易术语之间的出口报价变换。	2	综合型	
3	出口报价核算	根据业务背景资料,运用成本利润率法报出出口 FOB、CFR、CIF 和 CIFC 价格。	2	设计型	

注:教学大纲电子版公布在本学院课程网站上,并发送到教务处存档。



4	交易磋商及进出口合同签订	根据所提供的业务资料, 交易达成后, 能够签订条款齐备的国际货物买卖合同。	2	综合型	
---	--------------	---------------------------------------	---	-----	--

## 八、评价方式与成绩

总评构成 (1+X)	评价方式	占比	评测的毕业要求/指标点编号
1	期终闭卷考	40%	L035/L081
X1	平时表现 (课堂表现、考勤情况)	10%	L035
X2	实验报告	20%	L035
X3	线上单元练习	30%	L011/L081

撰写人：刘晓辉

系主任审核：刘 晓 辉

时间：2023 年 2 月 16 日

时间：2023 年 2 月 16 日